



Key Account Manager (m/w/d) – Regionale B2B Systemhäuser DACH

Regionale Systemhäuser · Projektgeschäft · Operative Umsetzung

YOUR MISSION: Woran wird der Erfolg gemessen? Was sind die Challenges der nächsten Jahre?

Als Teil des CHERRY-Teams bist du in einem Unternehmen, das sich einerseits durch den Start-up Charakter mit flachen Hierarchien auszeichnet, gleichzeitig aber auch die Sicherheit eines etablierten Mittelständlers in einem äußerst agilen und internationalen Umfeld bietet!

YOUR RESPONSIBILITIES

- Du betreust und entwickelst regional tätige B2B-Systemhäuser im DACH-Markt ganzheitlich und baust belastbare Beziehungen zu Geschäftsführung, Einkauf sowie Vertriebs-/Projektleitungen auf und gewinnst aktiv neue/relevante Systemhaus-Partner
- CHERRY positionierst du als relevanten und bevorzugten Partner im Projekt- und Tagesgeschäft der Systemhäuser und nutzt dabei gezielt deren Vertical-Fokussierung (z. B. Healthcare, Industrie, Maschinenbau, öffentlicher Sektor)

YOUR EXPERIENCES

- Du verfügst über umfangreiche Vertriebserfahrung sowie Netzwerke im B2B-Vertrieb, idealerweise im Systemhaus-, Integrator- oder Projektgeschäft, mit nachweisbaren Erfolgen bei der Kunden- und Partnergewinnung und -entwicklung
- Ein sehr gutes Verständnis für B2B-Projekt- und Ausschreibungslogiken, von der Produktspezifikation bis zur Entscheidungsfindung, sowie ein verhandlungsstarkes und souveränes Auftreten zeichnen dich aus

- Du identifizierst, qualifizierst und begleitest B2B-Projekte aktiv – von Workplace-Rollouts bis zu vertikalen Kundenprojekten – und sorgst für frühzeitige Produktspezifikation sowie die Absicherung relevanter Warenkörbe
- Zentral definierte Portfolio-, Preis- und Projekt-Governance-Vorgaben setzt du um und arbeitest eng mit Systemhaus-Management, Corporate Account Management, Pre-Sales, Distribution und Marketing zusammen
- Du verantwortest eine transparente Projekt-Pipeline, erstellst verlässliche Forecasts, steuerst deine Accounts über klare KPIs und repräsentierst CHERRY bei Partner-, Kunden- und Branchenveranstaltungen
- Du verfügst über Routine im Umgang mit verschiedenen Entscheider-Ebenen (Geschäftsführung, Einkauf, Vertrieb, Projektleitung) sowie sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse inkl. regionaler Reisebereitschaft
- Deine Arbeitsweise ist strukturiert und eigenverantwortlich und geprägt durch die Erfahrung im Pipeline-, Forecast- und KPI-Management
- Um bei Partnern und Kunden vor Ort sein zu können, bringst du Reisebereitschaft und eine gültige Fahrerlaubnis mit

WHY CHERRY SHOULD BE YOUR CHOICE

WHAT IS CHERRY DOING?

We are an international manufacturer of keyboards and mice for the gaming & e-sports, office, healthcare and industrial sectors. In addition, CHERRY produces high-end switches for mechanical keyboards in Germany and China. Since its foundation in 1953, CHERRY has stood for innovative and high-quality products that are specially developed for different customer needs.

YOUR BENEFITS

- CHERRY hat sich als B2B-Marke bereits einen hervorragenden Ruf in Zentraleuropa erarbeitet - an diese Erfolgsgeschichte und den vorhandenen Strukturen kannst du anknüpfen
- Diese Position ermöglicht dir nicht nur viele Freiheiten und die Möglichkeit auch neue, unkonventionelle Wege zu beschreiten, sondern auch persönliches Wachstum innerhalb der Rolle oder auch über diese Funktion hinaus
- Als Teil unseres paneuropäischen Teams arbeitest du zusammen mit Kolleginnen und Kollegen über Ländergrenzen hinweg an gemeinsamen Zielen und ihr unterstützt euch gegenseitig dabei, diese zu erreichen

- Natürlich profitierst du bei uns auch von flexiblen Arbeitszeiten, der Möglichkeit der mobilen Arbeit und vielen weiteren Aspekten, die wir dir gerne in einem persönlichen Gespräch erläutern

DIE RAHMENBEDINGUNGEN

- **Company:** Cherry Embedded Solutions GmbH
- **Place of work:** Wien (hybrid)
- **Working hours:** Vollzeit
- **Line manager:** Brutto-Jahresgehalt von mindestens €70.000,- zzgl. einer Bonusvereinbarung und weiteren Benefits

APPLY NOW

DO YOU HAVE ANY QUESTIONS?

We are available for you at [+49 9643 20 61 - 533](tel:+4996432061533) or by e-mail at martin.fiedler@cherry.de.

Cherry SE

Rosental 7, c/o Mindspace
80331 München
www.cherry.de